

# Prepoistenosť na Slovensku je stále veľmi nízka

O význame poľnohospodárskeho poistenia a úlohe sprostredkovateľa hovorí riaditeľka RENOMIA AGRO pani Viera Tóthová.

## 1. Ako hodnotíte postoj poľnohospodárov k poisteniu? Čo podceňujú a podľa vás by nemali?

Úspešné podnikanie v poľnohospodárskom podniku závisí od mnohých faktorov, napríklad od vhodného stanovišťa, voľby správnej agrotehniky, výživy a hnojenia, ale prioritne od sofistikovanej stratégie a využiteľnosti manažérskych prvkov každého šikovného manažéra v poľnohospodárskom podniku.

Splnenie všetkých týchto potrebných faktorov však ešte nemusí zaručiť úspech. Kľúčovú úlohu zohráva aj počasie, pričom je nepochybne fakt, že jeho extrémne výkyvy sú čoraz častejšie. Nahradíť chýbajúcu časť úrody je veľmi ťažké a finančne náročné, niekedy až likvidačné. Poľnohospodárske poistenie dokáže čiastočne eliminovať riziko straty úrody a v prípade vhodného poistného programu minimalizuje znehodnotenie vynaložených finančných prostriedkov. Zodpovedný hospodár si je týchto rizík dobre ve-



domý a vie, že existuje možnosť poistiť sa proti škodám spôsobeným napríklad mrazom, krupobitím, nákazami hospodárskych zvierat, ale aj inými vplyvmi.

## 2. Aké poisťovacie služby sú v poľnohospodárskom sektore na Slovensku najviac využívané?

Farmári na Slovensku z majetkového poistenia využívajú primárne poistenie strojov, motorových vozidiel a sekundárne poistenie hospodárskych zvierat a plodín, ale pripomínam, že prepoistenosť z poistenia plodín a zvierat je veľmi nízka, asi 27 %.

## 3. Čo má podľa vás rozhodujúci vplyv na poistenie poľnohospodárov?

Určite je to cena poistenia a výber ponúkaného portfólia poľnohospodárskych rizík. V neposlednom rade je to aj dlhodobá stagnácia štátu v neposkytnutí pomoci pre tento segment tak, ako to bolo v nedávnej minulosti, keď štát poľnohospodárom poskytoval refundáciu časti ročného poistného za segmenty plodiny a hospodárske zvieratá.

## 4. Prečo by mal poľnohospodár riešiť riadenie rizík cez sprostredkovateľa

## poistenia a nie priamo v poisťovni?

Pre väčšinu poľnohospodárov nie je jednoduché vyznať sa v ponuke poisťovní, ponuky a textácie poistných podmienok majú rozmanité úskalia a vymáhanie poistného plnenia môže byť veľmi komplikované. Spolupracou s RENOMIA klient získa vynikajúce služby a zároveň dosiahne celkové úspory na poistnom a na súvisiacich nákladoch. RENOMIA vie poskytnúť široké spektrum služieb. Špecialisti klientovi analyzujú všetky riziká a vypracujú rizikovú správu, zabezpečia ponuky od poisťovní a na záver mu predložia tú najvýhodnejšiu a najvhodnejšiu pre riziká, a na ktoré by mal uzavrieť zmluvu.

## 5. Čo sa deje potom, keď si klient vyberie najlepšiu ponuku poistenia?

S jeho súhlasom odovzdáme všetky podklady poisťovni, ktorá potom vypracuje poistnú zmluvu. Hneď ako ju klient podpíše, prechádza na nás starostlivosť o to, aby poistná zmluva po celú dobu platnosti odrážala skutočný stav. V prípade škodovej udalosti zastupujeme klienta záujmy voči poisťovni a dbáme na to, aby poisťovňa plnila svoje záväzky bez omeškania a v patričnom rozsahu dojednanom v poistnej zmluve. Servis nezá-

vislého sprostredkovateľa poistenia, ktorý svojej práci rozumie a plne zodpovedá za kvalitu poistenia, má teda svoje opodstatnenie.



## 6. Aké je priemerné poistné plnenie? Existujú prípady, že im je vyplatených aj 100 % škody?

Každý prípad sa posudzuje individuálne, niečo ako priemerné poistné plnenie neexistuje. Samozrejme sa v bežnej praxi vypláca i 100 % škody.

## 7. Na Slovensku čelíme čoraz častejším a extrémnejším výkyvom počasia. Zmena klímy so sebou prináša aj nové riziká. Sú poisťovne pripravené pružne reagovať na tieto zmeny a svojou činnosťou ich pokrývať?

Myslím si, že poisťovne by aj pripravené boli, ale bez pomoci štátu to jednoducho nejde. Túto skutočnosť si uvedomili aj vyspelé európske štáty a úzko spolupracujú s poisťovňami a poľnohospodármi, pre ktorých

vytvorili veľmi slušné a výhodné nástroje pomoci. Dovolím si spomenúť napríklad Českú republiku, kde je už dlhodobo funkčný základný pilier riadenia rizík – refundácia časti ročného poistného – a buduje sa druhý pilier, a to Fond nepoistiteľných rizík, do ktorého budú zapracované riziká, ako napríklad vegetačné sucho a nadpriemerné zrážky v období zberu plodín.

Ing. VIERA TÓTHOVÁ  
riaditeľka

RENOMIA AGRO pre Slovensko  
[www.renomiaagro.sk](http://www.renomiaagro.sk)

RENOMIA AGRO, súčasť RENOMIA GROUP, najväčšej poisťovacej maklérskej spoločnosti v strednej a východnej Európe, je špecializované oddelenie, ktoré zastrešuje sektor poľnohospodárskych rizík a sústreďuje sa na poistenie klientov v oblasti pestovania poľnohospodárskych plodín, lesov a chovu hospodárskych zvierat. V RENOMIA AGRO pracujú odborníci s dlhoročnými skúsenosťami v poľnohospodárskej prvovýrobe aj v poľnohospodárskom poistení. Naši špecialisti vám pripravia a zabezpečia dlhodobú, komplexnú a nadštandardnú starostlivosť o oblasť správy vášho poistenia a odborný servis a fyzickú účasť pri riešení vašich poistných udalostí.